

Ces startups qui préparent une vraie révolution agricole !



BLÉ STANDARD 76-220-11 choisir une localité
Retrouvez toutes nos propositions en blé meunier, blé fourrager, blé dur et blé améliorant. Pour vendre vos stocks de blé en ligne, consultez nos prix départ ferme et nos périodes d'enlèvement, renseignez votre code postal.

Accueil → Céréales → Blé → Blé standard 76-220-11 → Sélection de l'offre

Besoin d'un conseil, un renseignement ?
N'hésitez pas à nous appeler
[Afficher le numéro de téléphone](#)

1 JE SÉLECTIONNE MON PRODUIT

<input type="radio"/> Blé améliorant	<input type="radio"/> Blé dur aux normes
<input type="radio"/> Blé dur Hagberg > 100	<input type="radio"/> Blé dur Hagberg > 150
<input type="radio"/> Blé dur sans garanti d'Hagberg	<input type="radio"/> Blé fourrageur PS: 74
<input checked="" type="radio"/> Blé standard 76-220-11	

4,8 / 5 ★★★★★
(57 clients nous ont évalué)
MATHIEU M... 12/04/2018
Impécable, je suis content(e) du prix et du service

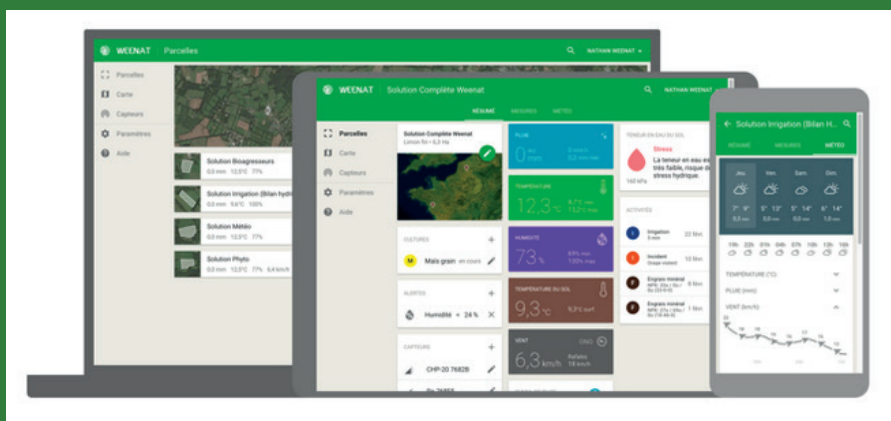
POUR VOIR LES OFFRES, INDIQUEZ VOTRE CODE POSTAL

Code postal:

Ville:

[Voir les offres](#)

Page en 1.00 | Nouveaux produits | Services offerts | Changement | Paramètres



Par Jean-Marie Séronie

Le numérique est une véritable révolution en marche dans tous les secteurs de l'économie et de notre vie quotidienne. En agriculture cela pourrait conduire dans les années qui viennent à des transformations aussi importantes que celles provoquées par l'arrivée massive des tracteurs dans nos campagnes au lendemain de la guerre.

Ces mutations ne sont, bien sûr, pas instantanées et prendront quelques années pour se généraliser. Elles se font pourtant à un rythme très rapide que nous n'avions encore jamais connu. C'est en grande partie, en agriculture comme ailleurs, le fait des start-ups. On attribue généralement à ces entreprises nouvellement créées de grandes vertus de créativité, d'innovation et surtout d'agilité, de réactivité notamment quand on les compare aux grandes entreprises ou aux organisations professionnelles.

Elles bousculent l'ordre économique établi sur plusieurs plans. Fonctionnant en mode agile, elles privilégient l'expérience utilisateur, l'expérimentation, le prototypage ...plutôt que des études d'opportunité, de faisabilité, de marché, ...les prévisionnels n'ont pas beaucoup de sens à leurs yeux ... elles préfèrent ce que certains appellent le mode design au fonctionnement traditionnel. Souvent les équipes sont mobiles, avec beaucoup de travailleurs indépendants, de contributeurs plutôt que des salariés. Les dirigeants sont visionnaires dans leur domaine, ils demeurent en général très ouverts et très à l'écoute de leur environnement ce qui est également une façon de nourrir et d'enrichir leur projet. Ils fonctionnent énormément en réseau, virtuels évidemment, mais aussi réel « IRL » - In the real Life – selon ce nouvel acronyme né des réseaux sociaux.

Une fraîcheur bienvenue

En matière agricole, elles apportent une fraîcheur nouvelle car elles ne sont pas enfermées dans les freins, les tabous, la préservation de l'ordre établi qui sclérosent la plupart des organisations et entreprises agricoles. Les créateurs de ces start-ups « agricoles » ont dans la plupart des cas un parcours professionnel totalement extérieur à l'agriculture. Ils ont souvent une première expérience dans les hautes technologies ou dans la communication. Mais quand on les connaît un peu mieux on se rend vite compte qu'un au moins des associés à un rapport personnel assez intime avec l'agriculture, souvent d'ordre familial.

Financièrement ces start-ups fonctionnent également sur un modèle particulier. Faiblement capitalisées elles ont en général peu d'actifs et privilégient l'usage à la propriété. Pendant leur phase de montée en puissance elles investissent beaucoup en communication et en développement. Elles privilégient la croissance, le positionnement sur le marché aux bénéfices financiers à court terme. Dès qu'elles peuvent montrer que leur idée est devenue une réalité diffusable et utilisable, la fameuse POC dont parlent les startupers, comprendre « proof of concept », elles procèdent régulièrement à des levées de fonds. Des fonds spécialisés dans les startups agricoles sont en train de se créer, soit directement comme ([Voir Startupfarmer, Fiche 12](#)) soit par création d'un fonds dédié au sein d'une structure financière plus importante ([Voir Emertec, Fiche 13](#)). Leurs performances se mesurent davantage par leur développement que par la marge dégagée et les salaires sont payés avec les capitaux collectés. En ce sens elles présentent de grandes fragilités dès que la dynamique s'essouffle ou que les regards se détournent. Pour autant certains succès sont foudroyants dès lors que l'offre proposée est facile d'accès, que les bénéfices sont rapides et très visibles. Ce développement est d'autant plus rapide que l'offre fait face à une demande non satisfaite et que les dirigeants de l'entreprise savent astucieusement attirer la lumière des projecteurs.

Entre partenariat et disruption

Ces start-ups sont donc source d'un dynamisme nouveau et font bouger pas mal de lignes. Elles sont très fascinantes, innovent dans de la création de valeur pour les agriculteurs. Ce faisant elles sont potentiellement anxiogènes pour l'écosystème agricole traditionnel. Elles peuvent provoquer des réflexes protectionnistes. D'ailleurs nombre de ces start-ups manœuvrent très habilement leur embarcation légère au milieu des paquebots agricoles en allant à leur rencontre sur un mode partenarial. Elles évitent soigneusement les chocs frontaux préférant passer du temps dans les cénacles agricoles proclamant haut et fort la complémentarité de leurs offres (aussi disruptives soient-elles à moyen terme) par rapport à celles existantes. Signe de temps nouveaux, un des plus hauts responsables syndicaux agricole français a pu s'exclamer « pour faire avancer l'agriculture numérique je fais davantage confiance aux start-up qu'à nos organisations agricoles ! » sans provoquer de tollé dans la salle.

En France l'écosystème des startups est dynamique autour de ce qu'on appelle les « FinTech » (domaine financier) les « Ag Tech » (production agricole) et les « FoodTech » (Alimentation).

Une part importante des nouvelles offres s'articulent autour de plateformes. Elles mettent en relation des univers différents pour réaliser des affaires de manière bilatérale ou multilatérale. Les places de marché sur lesquelles s'échangent des produits et des services côtoient des plateformes collaboratives sur lesquelles s'échangent des informations et se construisent des connaissances, parmi celles-ci bien sûr on trouve les réseaux sociaux.

Le monde des plateformes

En matière agricole nous commençons à voir apparaître et nous verrons sans doute rapidement se développer des plateformes mettant en relation les agriculteurs avec leurs fournisseurs de produits ou de services (à ne pas confondre avec les intra ou extranet de ces organisations). D'autres leur permettront de commercialiser leurs produits que ce soit directement aux consommateurs mais aussi aux entreprises de transformation ou de commerce international (Voir Le comparateur agricole, Fiche 16). D'autres encore permettront aux agriculteurs de communiquer entre eux pour échanger des biens ou des services. La plateforme (**WeFarmUp Fiche 4**) permet de proposer du matériel (tracteurs, machines ...) au moment où on ne s'en sert pas. L'offreur comme le preneur rationalisent ainsi la gestion de leur parc matériel. Pour échanger la culture de parcelles éloignées de son siège d'exploitation contre d'autres plus proches, **Echanges parcelles (Fiche 5)** permet des échanges à deux, voir tournants à trois agriculteurs afin de rationaliser le parcellaire.

On peut également partager et monétiser des conseils, des informations ou des compétences. Ainsi **AGRIFIND (Fiche 1)** permet, que l'on soit agriculteur ou conseiller, de proposer ses compétences. Un site comme **FARMLEAP (Fiche 2)** permet d'animer des groupes d'échanges et de partager des résultats et des expériences , de mettre en commun de manière sécurisée ses performances pour les comparer. **Piloter sa Ferme (PSF, Fiche 3)** est une plateforme qui propose un robot de conseil permettant d'automatiser de manière rationnelle et personnalisée ses ventes.

Enfin d'autres plateformes permettent d'établir des liens entre des épargnants et des exploitants agricoles pour financer les entreprises agricoles. C'est le financement par la foule, « le crowdfunding ». Cela peut se faire par des dons en échange d'une contrepartie en nature comme **Miimosa (Fiche 14)** ou de manière plus classique par des prêts (**Agrilend, Fiche 15**). On entrevoit rapidement le potentiel d'évolution de ces nouvelles façons de faire par rapport aux organisations établies.

Les données, futur graal de la performance ?

La performance des exploitations sera à l'évidence améliorée par une nouvelle gestion des données. De nouveaux outils de pilotage permettront l'agriculture mesurée et l'agriculture de précision (la bonne intervention, à la bonne dose, au bon endroit ou sur le bon animal, au moment optimal). Cela permet de faire des économies et de réduire l'empreinte environnementale. On sait en effet aujourd'hui traiter beaucoup plus rapidement des quantités de données de plus en plus importantes et surtout de mélanger des données de plus en plus variées. C'est toute la promesse du Big data. Les startups sont très actives en la matière. Certaines développent des capteurs permettant de mettre en données la nature, le réel. Cela peut être des sondes dans les sols comme **Weenat (Fiche 6)**, des captures d'images de végétaux ou dans les bâtiments agricoles comme **Copeek (Fiche 7)**, de l'enregistrement des mouvements des machines agricoles dans les parcelles (**Karnott, Fiche 8**).

D'autres permettent ensuite de stocker, d'agréger et de mettre à disposition de manière simple toutes ces données et provenant de sources diverses. C'est par exemple le cas de **365Farmnet (Fiche 9)**. A partir de ces données disponibles, les offres de valorisation en tableau de pilotage, conseils seront de plus en plus nombreuses comme **Agroptimize (Fiche 11)** ou **Perfarmer (Fiche 10)**.

Nous sommes, donc, devant une transformation profonde et sans doute rapide du monde agricole. La vitalité et la créativité des startups en font assurément des acteurs importants et centraux de ce qui sera peut-être demain considéré comme un véritable big bang agricole. Il sera certainement créateur de richesses par la symbiose entre l'augmentation de la productivité agricole, la transition écologique et la transition numérique. Il va bien donc bien au-delà d'une nouvelle ère technologique.

NB Cet article s'inspire très directement de l'essai « Vers un Big Bang agricole, la révolution numérique et l'agriculture » JM Séronie Editions France Agricole Sept 2016

Fiche N°1 : AGRIFIND

Agrifind : la place de marché de la compétence agricole



Agrifind Connexion une place de marché (connexion.agrifind.fr) sur laquelle des agriculteurs demandeurs de conseils pratiques, techniques et de retours d'expérience bénéficient de l'expertise d'agriculteurs ayant déjà entrepris avec succès des actions concrètes sur leurs exploitations ;

Agrifind, « l'expertise terrain partagée » propose cet hiver Agrifind Alertes une application permettant aux agriculteurs de faciliter l'identification des bioagresseurs sur grandes cultures et de partager leurs observations aux autres membres de la communauté. Cet Outil d'Aide à la Décision Collaboratif permettra de prendre les meilleures décisions d'intervention.

Agrifind : valoriser et diffuser la performance globale et l'innovation agricole grâce au numérique. Gilles Cavalli, co-fondateur de ce site avec Sébastien Roumegous, explique la philosophie de ce site : « Notre ambition est de diffuser les pratiques qui fonctionnent en s'appuyant sur les savoir-faire développés par les agriculteurs eux-mêmes. Le principe est simple : il suffit de s'inscrire sur notre plateforme.» Pas question pour autant de laisser place à l'improvisation. Agrifind accompagne l'exploitant dans la définition de la première offre de conseil. « Nous nous positionnons en complément de ce qui se fait aujourd'hui en matière de conseil sur le terrain. Il y a une place pour un conseil d'agriculteurs experts, dans une logique entrepreneuriale, autonome et responsable.

Pour toute information : contact@agrifind.fr et sur www.agrifind.fr

Fiche N°2 : FARMLEAP

FARMLEAP : Le CETA numérique Une plateforme d'échanges de pratiques agricoles :



FarmLeap a créé un réseau de bonnes pratiques en ligne pour les agriculteurs. Il s'adresse aux agriculteurs qui souhaitent améliorer leurs pratiques mais qui ont du mal à avoir accès à une comparaison avec l'expertise d'autres agriculteurs pour améliorer leurs propres moyens.

Ce réseau interactif d'échange en ligne crée une intelligence collective parmi les agriculteurs grâce au partage, à la comparaison des données et à l'échange direct, ce qui se traduit par des pratiques améliorées et une meilleure performance.

L'objectif de Farmleap est de comparer les pratiques agricoles mises en place dans l'environnement local de l'agriculteur (même sol, même météo) pour qu'il puisse rapidement identifier l'itinéraire cultural le plus adapté, progresser dans sa bonne gestion des ressources en eau et des usages des produits phytosanitaire.

Le concept FarmLeap est unique en raison de la simplicité et de l'indépendance du réseau, de la supervision d'un comité d'éthique et d'une interaction directe entre les agriculteurs. Les agriculteurs peuvent choisir les graines les mieux adaptées à leur contexte spécifique ou comparer leurs coûts de mécanisation pour identifier les améliorations marginales.

Farmleap pense que les agriculteurs vont progresser demain grâce à une meilleure coopération entre eux, et FarmLeap veut être le réseau pour atteindre cet objectif. À l'avenir, les agriculteurs prendront leurs décisions en fonction des connaissances et de l'expérience des autres agriculteurs

Contacts : www.farmleap.com

Fiche N°3 : PILOTER SA FERME

PILOTER SA FERME : les outils de pilotage économique de demain

CONSEIL DE COMMERCIALISATION :

Pilotersaferme.com analyse et informe l'agriculteur sur les principales tendances du marché. C'est une approche de la commercialisation intégrant l'analyse du marché, les données de l'exploitation et la personnalité de l'exploitant. A terme, ces données transversales deviendront de plus en plus précises :

- Données sur les productions : hectares, typologie des cultures, rendements historiques.
- Données économiques: seuil de commercialisation, besoin en trésorerie, capital assurance prix.

- Données de gestion : capacité de stockage, gestion des volumes prévisionnels.

L'objectif est de faire gagner du temps à l'agriculteur en intégrant les variables clés et s'appuyant sur sa propre expertise de son entreprise pour optimiser la décision de savoir quand vendre sa production.

DIAGNOSTIC DE COMPÉTITIVITÉ :

L'outil permet également de raisonner en objectifs de chiffres d'affaires à atteindre compte tenu des charges engagées, et de vérifier si ces objectifs sont atteignables compte tenu de la volatilité des prix et des rendements. Un indice de compétitivité indique statistiquement combien de fois le chiffre d'affaires va couvrir les dépenses engagées.

En 15 minutes et avec une vingtaine de chiffres, il permet de mesurer instantanément la capacité de l'exploitation à résister aux différents aléas économiques.

Contacts : pilotersaferme.com

Fiche N°4 : WeFarmUp

WeFarmUp Plateforme de location de matériel agricole



WeFarmUp est une plateforme de location de matériel agricoles entre agriculteurs et autres pros du monde agricole. Véritable intermédiaire de confiance, elle donne aux agriculteurs un nouvel accès à la machine agricole, par le biais de la location. Pour les propriétaires de matériel, elle permet d'optimiser un matériel agricole qui est sous-utilisé. Pour les locataires, elle donne accès à du matériel à proximité de l'exploitation, sans avoir besoin d'investir dans une machine. L'utilisateur de la plateforme peut à la fois être un propriétaire et un locataire de matériel. Grâce à un partenariat avec Groupama, une assurance est incluse avec la location.

WeFarmUp connecte ainsi les hangars agricoles pour afficher la disponibilité en matériel autour des exploitations, dans toute la France. Les locations se font dans un rayon de 30km autour de l'exploitation, soit environ une heure de tracteur.

« Préférer l'usage à la propriété », tel est le leitmotiv, dans l'objectif de redonner de la compétitivité aux exploitations agricoles. La plateforme permet de voir rapidement les matériels disponibles grâce à la géo localisation des annonces. Elle se place comme un intermédiaire de confiance entre locataire et propriétaire, pour effectuer simplement des locations et en toute sérénité.

contacts : www.wefarmup.com

Fiche N°5 : ECHANGE PARCELLE

ECHANGE PARCELLE un facilitateur d'échanges !



Le site echangeparcelle.fr est un « facilitateur » dans la recherche et la mise en relation d'agriculteurs, éleveurs, viticulteurs qui souhaitent échanger des parcelles en culture, des prairies ou du vignoble. Avec echangeparcelle.fr, les agriculteurs échangent en toute simplicité pour gagner en efficacité, en productivité et en sécurité.

L'agriculteur dépose une annonce avec :

- la localisation cartographique de son exploitation et de la parcelle à échanger
- la caractérisation de la parcelle (culture, prairie, vigne)
- la distance maximum souhaitée entre l'exploitation et la future parcelle.

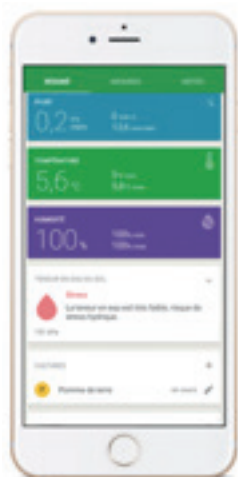
Une fois la base de données des parcelles renseignée, le système algorithmique analyse et croise ces données chaque nuit pour trouver les échanges de parcelles correspondantes aux attentes des agriculteurs.

Ensuite, chaque agriculteur reçoit un email avec les coordonnées de l'autre professionnel pour envisager l'échange.

Contacts : www.echangeparcelle.fr et delphine.dethune@echangeparcelle.fr

Fiche N°6 : Weenat

Weenat : «l'agronomie de précision mobile et connectée» !



Les solutions Weenat aident les agriculteurs à piloter leur itinéraire cultural. Les utilisateurs disposent en temps réel de données ultra précises grâce au trio : capteurs plantés dans les parcelles + modèles agronomiques développés avec des instituts techniques partenaires + application simple et pratique sur leur téléphone portable.

Les mesures de pluviométrie, vitesse du vent, hygrométrie, tensiométrie et température de l'air et du sol, leur permettent de mieux distinguer les bons moments pour intervenir et d'ajuster leurs pratiques.



« Puis-je entrer dans ma parcelle ? Faut-il irriguer et de combien ? Les conditions sont-elles optimales pour appliquer les produits de protection des plantes ? »

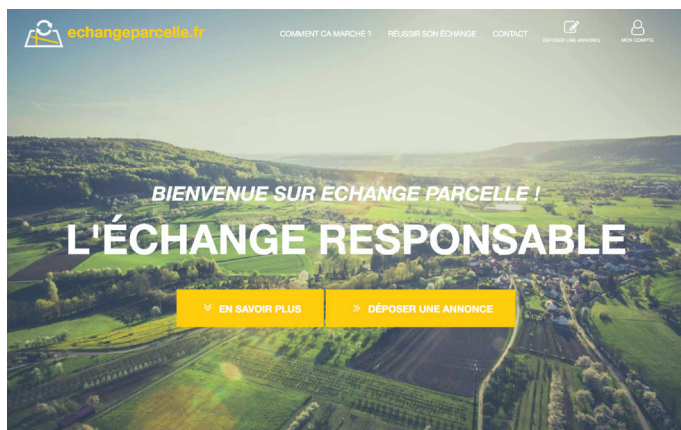
C'est ce que Weenat appelle «l'agronomie de précision mobile et connectée» !

Pour en savoir plus : www.weenat.fr

A suivre également sur Twitter [@weenat_com](https://twitter.com/weenat_com) et Facebook [@weenat](https://www.facebook.com/weenat)

Fiche N°7 : COPEEKS

COPEEKS des images connectées pour piloter cultures et élevages



Copeeks fournit de solutions connectées pour monitorer les espaces de production agricole. Une collecte permanente de données et transmise de manière synchronisée permet de construire des tableaux de bords dynamiques. Des images, vidéos associées à des remontées de capteur permettent des tableaux de bord enrichis.

Les images concernent les parcelles, l'état des cultures mais également les animaux, leur bien-être ou leur comportement.

Comme le monitoring des bâtiments d'élevage.
Elles sont accessibles sur tout type d'écran depuis une plateforme dédiée.

Contacts : www.copeeks.fr

Fiche N°8 : KARNOTT

KARNOTT le boîtier polyvalent qui enregistre automatiquement le travail du matériel agricole



Le boîtier Karnott, se positionne en un quelques secondes sur le matériel grâce à sa base aimantée et s'active automatiquement dès la mise en mouvement de la machine. Tout au long du travail dans le champ, le boîtier collecte de nombreuses informations : propriétaire de la parcelle, surface travaillée, durée d'utilisation ... Ces informations sont synchronisées en temps réel sur une plateforme web permettant ensuite à l'utilisateur de les analyser depuis un ordinateur ou un smartphone.

Ainsi, Karnott permet d'optimiser le parc matériel, les charges de mécanisations ainsi que la marge nette par culture en temps réel. A n d'être toujours en adéquation avec les besoins des agriculteurs les boîtiers Karnott sont compatibles avec tous les modèles de tracteurs, peu importe sa marque et son âge, ainsi que toutes les machines agricoles.

La solution permet donc de supprimer les carnets de notes dans les tracteurs ou matériels et offre un gain de temps considérable pour les agriculteurs qui effectuent encore beaucoup de relèves à la main. Avec Karnott : plus de perte de données, ou d'erreur de saisie, tout est automatique !



Karnott® - Zone EuraTechnologies - 165 avenue de Bretagne FR-59000 Lille
Tél : 07 86 41 11 00 - contact@karnott.fr - www.karnott.fr

365FarmNet : une plateforme unique pour l'écosystème des partenaires de l'agriculteur



365FarmNet - un logiciel agricole novateur, la solution pour l'ensemble de votre exploitation.

Avec 365FarmNet, service gratuit de cartographie, vous pouvez gérer toutes vos activités agricoles, avec l'ensemble de vos partenaires, depuis votre ferme jusque dans vos parcelles.

Vous trouverez toutes les informations concernant vos activités regroupées dans un seul logiciel, depuis la planification des cultures à la récolte, du champ à l'étable, de la documentation à l'analyse opérationnelle.

365FarmNet.fr est une plateforme visant à faciliter l'échange de données entre l'agriculteur et ses partenaires. L'ambition est de créer un carrefour de données (gestion, finance, technique, données de tractoristes, des robots...). Il s'agit d'une plateforme d'échanges et non de stockage de bases de données. Ainsi l'agriculteur est véritablement au centre de l'écosystème proposé. Il est maître de ses données et de leur utilisation, c'est lui qui détermine les destinataires de ses informations.

Plusieurs modules payants sont proposés autour des items suivants : gérer, planifier, documenter, analyser.

L'objectif est de proposer une solution permettant simplicité de documentation et d'utilisation pour gagner en rapidité et efficacité dans la décision.

365FarmNet.fr a été créée en Allemagne dans l'environnement du constructeur CLAAS mais de manière très indépendante. La plateforme n'est exclusive d'aucune marque. En Allemagne elle travaille actuellement avec 14 applications et partenaires différents. La solution est en train d'être proposée aux agriculteurs français, aujourd'hui 5 partenaires sont présents, ce nombre devrait doubler en 2018.

Contacts : www.365farmNet.fr

Fiche N°10 : PERFARMER

PERFARMER Pour optimiser les performances des exploitations



PERFARMER. Pour seulement 4 €/ha/an, l'outil développé par cette startup du Sud-Ouest aide les agriculteurs à optimiser leur assolement, leurs itinéraires techniques, l'achat de leurs intrants, la commercialisation de leurs céréales ou encore leur stratégie de mécanisation.

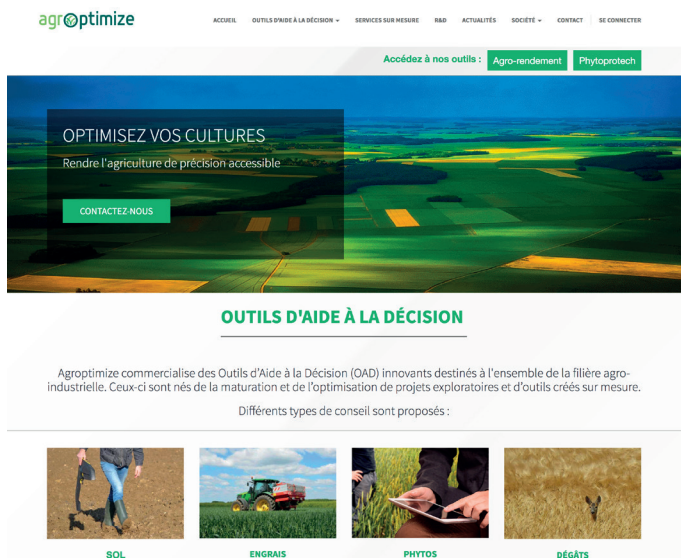
Le logiciel permet de connaître précisément le coût de chacune de ses interventions mécaniques ainsi que ses seuils de commercialisation. Grâce à un système de comparaison avec la communauté, l'agriculteur peut fa-

cilement identifier ses marges de progression et simuler l'intérêt de nouvelles stratégies. Michel Bourrousse, agriculteur sur une soixantaines d'hectares dans le Gers et co-fondateur de PERFARMER, en est convaincu : "Pour développer son exploitation, l'agriculteur se doit d'être un agronome performant mais également un véritable chef d'entreprise.

Contacts www.perfarmer.com.

Fiche N°11 : AgrOptimize

AgrOptimize : plateforme de services agricoles issue des travaux de la recherche



AgrOptimize : propose plusieurs familles d'outils d'agriculture de précision :

- 'PhytoProTech' : service d'optimisation phytosanitaire,
- 'Agro-Rendements' : outil de modulation intraparcellaire de la fumure azotée par satellite / drone,
- YPANEMA : prévision de rendements et de gestion de la fertilisation azotée par satellite,
- Une plateforme météorologique / climatologique à haute résolution,
- Des services sur mesure en plateforme expérimentale à destination de groupes agricoles et agroindustriels (coopératives, chambres d'agriculture, IAA)

AgrOptimize résulte de la fusion entre WANAKA wanaka.io et une Spinoff universitaire de Liège eed.ulg.ac.be et du Luxembourg list.lu/en/research/erin/ issue d'un programme de recherche en agriculture de précision débuté en 2002 .

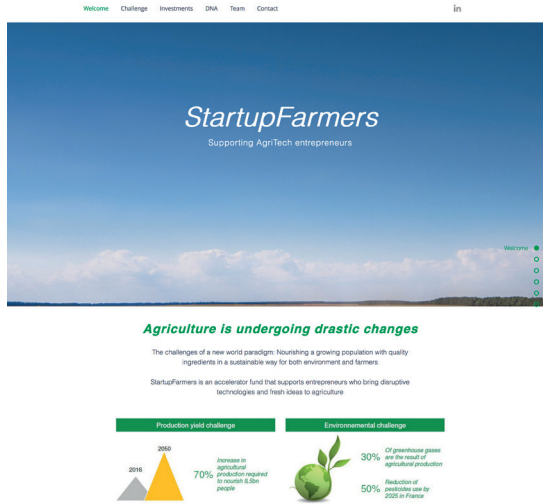
Les processus R&D sont gérés en plateforme collaborative R&D privé – académique. L'Agence Spatiale Européenne fait aussi partie des partenaires-clefs d'AgrOptimize.

L'activité commerciale d'AgrOptimize, en forte croissance, s'étend maintenant en Europe (France, Belgique, Luxembourg, Roumanie, Bulgarie, Russie, ...) et bientôt Nord-Africaine (Maroc, ...) via plusieurs partenariats commerciaux.

Contacts : agroptimize.com

Fiche N°12 : StartupFarmers

StartupFarmers un fonds d'émergence pour l'innovation agricole



StartupFarmers est un fonds d'accélération de 50 Millions d'Euros en cours de levée visant à financer et à accompagner des entreprises innovantes dans l'agriculture.

StartupFarmers a pour ambition de contribuer à l'émergence de solutions innovantes permettant à l'agriculture de répondre aux grands défis d'aujourd'hui sur les plans économique, sociétal et environnemental.

Le Fonds vise à accélérer des start-up françaises et européennes sur plusieurs champs d'innovations : le biocontrôle, la santé animale, l'agriculture numérique,

l'économie circulaire ou encore la traçabilité alimentaire.

L'approche de StartupFarmers repose sur une relation forte entre les start-up et des acteurs de l'agro-industrie afin de soutenir le développement de « pépites » AgriTech via du coaching business et un 'go-to-market'.

Contacts : www.startupfarmers.co

Fiche N°13 : EMERTEC

EMERTEC lance « E6 » un fonds dédié au financement de l'innovation agricole

Le rapprochement au deuxième semestre 2016 de deux sociétés de gestion <http://emertec.fr> et <http://www.demeter-partners.com> a donné naissance au premier acteur européen du capital-investissement dédié aux secteurs de la transition énergétique, de l'environnement et des matériaux innovants. C'est 800 M€ d'actifs sous gestion, 120 entreprises financées et des équipes comprenant 31 professionnels aux profils complémentaires. Paris, Grenoble, Metz et Madrid

Le Groupe lance « E6 » le 1er fonds d'innovation en Europe au service de la filière agricole. Le fonds aura une taille de 70M€ et investira dans des startups européennes des tickets de 0,5 à 5M€.

Ce fonds correspond à des besoins à la fois nouveaux et considérables. L'augmentation de la population mondiale, la pression croissante de la réglementation, le besoin de valoriser les coproduits issus de la transformation des matières premières et les nouvelles attentes des agriculteurs et des consommateurs sont autant d'éléments qui appuient le besoin d'un fonds dédié Agtech-Foodtech pour accompagner l'évolution profonde que connaît la filière agricole.

Le fonds adressera 3 grands domaines : Agriculture , Agro-alimentaire et Chimie du végétal, et en particulier les thématiques du biocontrôle, des outils d'aide à la décision, des nouveaux ingrédients...

Fiche N°14 : MIIMOSA

MIIMOSA le financement participatif agricole en don contre don



Miimosa propose une alternative à la finance traditionnelle par du financement participatif en « don contre don ». C'est aussi un lieu d'échange, de partage et de solidarité entre une communauté de contributeurs et les porteurs de projet .

Chaque porteur de projet doit définir le montant dont il a besoin pour réaliser son projet ainsi que la durée de la collecte (90 jours maximum). Afin de séduire les internautes et les convaincre de le soutenir, une description du projet et des contreparties associées doit être réalisée par ses soins.

Les 4 étapes clés des contributeurs :

1. Découvrez les projets issus de nos terroirs
2. Choisissez les projets que vous souhaitez soutenir
3. Soutenez financièrement ces projets en fonction du montant que vous souhaitez allouer et des contreparties souhaitées
4. Profitez de vos contreparties

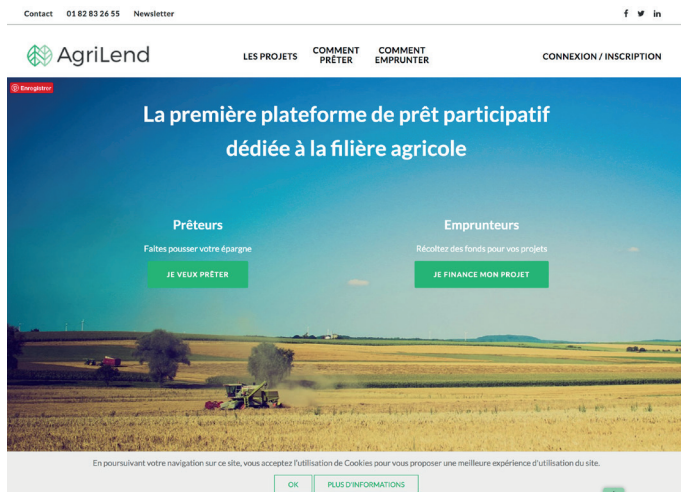
Les avantages de Miimosa en tant que porteur de projet

- obtenir un financement pour votre projet, à moindre coût et sans dossier administratif à produire
- fédérer une communauté de personnes autour de votre projet, faire parler de vous
- dialoguer directement avec les contributeurs, représentant vos clients et futurs clients
- Développer la notoriété de votre entreprise, de votre savoir-faire et de vos produits.

Contacts : miimosa.com

Fiche N°15 : AGRILEND

AGRILEND la plateforme de financement participatif dédiée aux prêts à l'agriculture



Avec agrilend.fr, des particuliers peuvent prêter jusqu'à 2 000 € sur des projets agricoles sélectionnés pour des financements allant de 50 000 € à 1 000 000 €. Les financements peuvent permettre l'achat de matériel ou de foncier, la réalisation de projets innovants dans le domaine de l'énergie ou de la robotique ou encore la transformation, la distribution ou la transition écologique et biologique.

Les prêts financés vont jusqu'à 5 ans avec un taux d'intérêt entre 4% à 8% .

AgriLend perçoit, uniquement en cas de réussite de la collecte de financement, une commission puis des frais de gestion lors de la phase de remboursement. AgriLend s'est associée à BPCE pour la gestion des flux financiers, à Scores et Decisions Il a un contrat avec l'assureur Groupama Gan Vie afin d'apporter une assurance décès et invalidité aux porteurs de projets.

La solution créée par AgriLend se veut la plus simple et flexible possible : tout est réalisable en ligne, aucune caution personnelle du dirigeant n'est demandée, le rachat anticipé est gratuit, et permet de mettre en lumière les projets des agriculteurs.

AgriLend est un Intermédiaire en Financement Participatif agréé à l'ORIAS sous le n°17001539.

Pour plus d'informations, visitez www.agrilend.fr.

Contact : **Lionel Lasry / François Fromaget | 01 82 83 26 55 | contact@agrilend.fr**

Fiche N°16 : Comparateur Agricole

Comparateur Agricole : la place de marché connectée pour vendre ses productions



ComparateurAgricole.com propose une solution innovante de place de marché agricole connectée, présentée sous forme de comparateur en ligne, afin de réduire au maximum le nombre d'intermédiaires et de simplifier aux agriculteurs la vente de leurs productions et leur approvisionnement d'engrais, tout en leur octroyant un pouvoir de décision.

Par ailleurs les prix sont indiqués en direct, localisés sur l'exploitation de l'agriculteur et comprennent les frais de logistique. Cela assure une simplification et une transparence

complète.

Enfin, ComparateurAgricole.com a développé un système de confiance basé sur des commentaires et avis déposés à la fin de chaque transaction.

Les avantages du service ainsi proposé sont nombreux : grâce à cette plateforme accessible sur ordinateur, tablette et smartphone, toutes les démarches à effectuer par les agriculteurs sont simplifiées à l'extrême, leur laissant en plus une forte autonomie dans leur pouvoir de décision. Cela se traduit par un gain de temps, un gain d'argent et une sécurisation de leur activité.

Contacts : www.comparateuragricole.com